

# ПОЛОЖЕНИЕ

об акции «Приведи друга» для обучающихся  
в \_\_\_\_\_ Институт государственного администрирования  
на 2026–2027 учебный год

## 1. Общие положения

1.1. Настоящее Положение определяет порядок и условия предоставления скидки по акции «Приведи друга» (далее – Акция) обучающимся Института, привлёкшим новых лиц к обучению по основным образовательным программам высшего образования.

1.2. Акция проводится в период приёма на 2026–2027 учебный год (новый набор) и распространяется на всех действующих обучающихся Института независимо от формы обучения, курса и направления подготовки.

1.3. Настоящее Положение вводится в действие приказом ректора и действует до **31 августа 2026 года**.

## 2. Условия участия в Акции

2.1. Для участия в Акции необходимо одновременное соблюдение следующих условий:

2.1.1. **Действующий обучающийся** (далее – Пригласивший) рекомендует Институт третьему лицу, которое ранее не являлось студентом данного Института и не заключало договор об оказании платных образовательных услуг.

2.1.2. **Приведённое лицо** (далее – Новый обучающийся) заключает договор на обучение по любой форме обучения (очной, очно-заочной, заочной, с применением дистанционных образовательных технологий) на 1-й курс бакалавриата или магистратуры нового набора.

2.1.3. Новый обучающийся **оплачивает первый полный учебный год** (два семестра) одновременно в полном объёме, обеспечивающим годовую сумму, что подтверждается финансовыми документами.

2.2. Акция не распространяется на лиц, восстанавливающихся в Институт, переведённых из другого вуза, а также на случаи повторного обучения.

### 2.3. Действие Акции при приведении обучающегося в Колледж

2.3.1. Акция распространяется также на случай, когда действующий обучающийся Института (вуза) приводит нового обучающегося

в **Колледж администрирования и современных технологий** (далее – Колледж), являющийся отдельным юридическим лицом и расположенный в одном здании с Институтом.

2.3.2. В этом случае:

- Новый обучающийся заключает договор с Колледжем и оплачивает первый полный учебный год (два семестра) по программам среднего профессионального образования.
- Пригласивший (студент вуза) получает скидку 40% от стоимости одного семестра обучения нового обучающегося в Колледже.
- Размер скидки рассчитывается по правилам раздела 3 настоящего Положения исходя из стоимости семестра, указанной в договоре с Колледжем.

2.3.3. Для участия в Акции Пригласивший подаёт заявление в отдел продаж Института с приложением копии договора и платёжного документа из Колледжа. Отдел продаж Института взаимодействует с администрацией Колледжа для подтверждения факта оплаты и обучения нового обучающегося.

### **3. Порядок расчёта и предоставления скидки**

3.1. При выполнении условий п. 2.1 или п. 2.3 настоящего Положения Пригласивший получает **скидку 40% (сорок процентов) от стоимости одного семестра обучения Нового обучающегося** (вуза или Колледжа).

3.2. Размер скидки в **процентном выражении** (40% от стоимости семестра приведённого друга) не зависит от формы обучения, направления подготовки, курса и стоимости семестра Пригласившего. При этом **абсолютная сумма скидки в рублях** определяется стоимостью семестра приведённого друга и может различаться в зависимости от его формы обучения или от организации (вуз / Колледж).

3.3. Скидка рассчитывается исключительно исходя из **стоимости одного семестра Нового обучающегося**, зафиксированной в его договоре на момент оплаты годового обучения, по формуле:

**Скидка (руб.)** = 0,4 × (стоимость одного семестра Нового обучающегося)

где стоимость одного семестра равна годовой стоимости обучения по договору Нового обучающегося, делённой на два.

3.4. Полученная сумма скидки **уменьшает стоимость одного семестра обучения Пригласившего** по его действующему договору. Применяется рублёвый вычет вне зависимости от того, выше или ниже стоимость семестра Пригласившего по сравнению со стоимостью семестра Нового обучающегося.

3.5. Скидка применяется к **ближайшему подлежащему оплате семестру** после документального подтверждения оплаты Новым обучающимся полного года обучения.

### **3.6. Примеры для исключения неоднозначного толкования:**

*Пример 1 (разные формы обучения в вузе):*

Пригласивший обучается по очной форме (стоимость семестра 129 000 руб.). Он привёл друга на заочную форму с применением ДО (стоимость семестра 40 000 руб.).

Скидка составит:  $0,4 \times 40\,000$  руб. = 16 000 руб.

$129\,000$  руб. – 16 000 руб. = 113 000 руб. к оплате.

*Пример 2 (приведение в Колледж):*

Пригласивший учится в вузе на очной форме (стоимость семестра 129 000 руб.). Он привёл человека в Колледж администрирования и современных технологий, где стоимость семестра обучения составляет 60 000 руб.

Скидка составит:  $0,4 \times 60\,000$  руб. = 24 000 руб.

$129\,000$  руб. – 24 000 руб. = 105 000 руб. к оплате.

3.7. Скидка не подлежит обмену на денежные средства и не выплачивается наличными.

## **4. Порядок суммирования скидок при приведении нескольких друзей**

4.1. За каждого приведённого Нового обучающегося, оплатившего год обучения, Пригласивший получает **отдельный сертификат на скидку** по правилам раздела 3.

4.2. При приведении **двух друзей** сертификаты применяются следующим образом:

- **Сертификат №1** – на **1-й семестр** (ближайший после подтверждения оплаты друга №1);
- **Сертификат №2** – на **2-й семестр** (следующий за первым).

4.3. При приведении **трёх и более друзей** сертификаты используются последовательно по семестрам: первый сертификат – на 1-й семестр, второй – на 2-й, третий – на 3-й и т.д.

4.4. **Запрещается** суммировать два и более сертификатов для получения скидки за один семестр.

4.5. Размер скидки за один семестр не может превышать 40% от стоимости семестра того Нового обучающегося, на основании которого выдан соответствующий сертификат.

### **4.6. Максимальное количество приведённых друзей**

4.6.1. Количество приведённых друзей, за которых Пригласивший может получить скидку, **не может превышать количество семестров, оставшихся до завершения обучения Пригласившего** (с учётом его текущего курса и формы обучения).

4.6.2. Это означает, что:

- если Пригласивший учится на **последнем семестре**, он может привести **не более 1 друга**;
- если Пригласившему осталось учиться **4 семестра** → максимум 4 друга;
- если Пригласивший переводится на следующий курс, лимит увеличивается пропорционально.

4.6.3. **Пример:**

Студент 2-го курса бакалавриата (очная форма, осталось 4 семестра до окончания) может привести максимум **4 друзей** и получить сертификаты на семестры №1, 2, 3, 4 (каскадно).

4.6.4. Данное ограничение вводится для предотвращения ситуаций, когда Пригласивший приводит больше друзей, чем у него осталось семестров для применения скидок. «Лишние» приведённые друзья **не дают права на скидку**, но институт может поощрить их иным способом (благодарность, подарок) – по усмотрению ректора.

## **5. Условия сохранения и аннулирования скидки при отчислении приведённого друга (защита от злоупотреблений)**

5.1. Скидка предоставляется Пригласившему **условно** до момента успешного завершения Новым обучающимся **первого семестра**.

5.2. **Если Новый обучающийся (друг) забирает документы или отчисляется по собственному желанию до окончания первого семестра**, скидка, предоставленная Пригласившему, **полностью аннулируется**, а ранее полученная сумма скидки подлежит **доплате** Пригласившим в полном объёме в течение 10 календарных дней с даты отчисления друга.

5.3. Если Новый обучающийся отчисляется **после успешного завершения первого семестра** (сдана сессия):

- Скидка, уже предоставленная Пригласившему **за первый семестр** (по сертификату этого друга), **сохраняется** и не подлежит возврату или доплате.
- Если на второго друга был выдан сертификат на скидку за **второй семестр**, право на эту скидку **сохраняется**.

5.4. **Исключение (уважительные причины отчисления друга):**

Если друг отчисляется **по уважительной причине**, подтверждённой документально:

- болезнь (справка из медучреждения);
- призыв на военную службу;
- переезд в другой регион по семейным обстоятельствам (подтверждение — документы о смене места жительства);
- иные объективные причины, признанные администрацией Института уважительными.

То:

- Скидка **сохраняется** за тот семестр, который друг **фактически отучился** (полностью и успешно сдал сессию).

#### **Пример (уважительная причина):**

Друг отчислился после первого семестра по болезни → скидка за первый семестр у Пригласившего остаётся.

#### **5.5. Для защиты от абуза (намеренное приведение с последующим уходом):**

- Если за календарный год у одного Пригласившего **два и более приведённых друга отчисляются до окончания первого семестра** (без уважительных причин), Пригласивший **лишается права на участие в Акции на следующий учебный год**.
- Институт оставляет за собой право аннулировать скидку задним числом с перерасчётом.

#### **5.6. Примеры сохранения и аннулирования скидки (для 1 и 2 приведённых друзей):**

##### **Пример для 1 друга:**

Если друг...	Скидка для Пригласившего
Друг учится в вузе (любая форма) или в Колледже, отучился полный 1-й семестр и сдал сессию	Скидка за 1-й семестр сохраняется
Забрал документы в 1-м семестре (без уважительной причины)	Скидка аннулируется полностью, требуется доплата
Забрал документы во 2-м семестре (но 1-й семестр успешно сдан)	Скидка за 1-й семестр сохраняется

##### **Пример для 2 друзей (сертификат №1 на 1-й семестр, сертификат №2 на 2-й семестр):**

Ситуация	Скидка за 1-й семестр (от друга №1)	Скидка за 2-й семестр (от друга №2)
Оба друга успешно сдали 1-й семестр (вуз или колледж)	сохраняется	сохраняется
Друг №1 отчислился в 1-м семестре (без уваж. причины)	аннулируется (доплата)	сохраняется
Друг №1 сдал 1-й семестр, друг №2 отчислился в 1-м семестре	сохраняется	сохраняется
Оба друга отчислились в 1-м семестре (без уваж. причины)	аннулируется	сохраняется

## 6. Процедура получения скидки

6.1. Пригласивший подаёт в отдел продаж **заявление** по форме, установленной Институтом, с указанием:

- своих ФИО, группы, формы обучения, курса;
- ФИО, направления подготовки, формы обучения Нового обучающегося (и наименования организации – Институт или Колледж);
- реквизитов договора и документа об оплате года Новым обучающимся.

6.2. К заявлению прилагаются копии:

- договора об оказании платных образовательных услуг с Новым обучающимся (с Институтом или с Колледжем);
- платёжного документа, подтверждающего оплату полного года обучения.

6.3. Менеджеры отдела продаж в течение 5 рабочих дней проверяют достоверность представленных сведений и готовят проект распоряжения о предоставлении скидки. В случае приведения в Колледж менеджеры отдела продаж Института взаимодействуют с администрацией Колледжа для подтверждения факта оплаты и обучения.

6.4. Скидка считается предоставленной **условно** с момента издания распоряжения руководителя отдела продаж и становится **безусловной** только после успешного завершения Новым обучающимся первого семестра (п. 5.2–5.3).

## 7. Ограничения и особые условия

7.1. Скидка по Акции **не суммируется** с другими скидками, предусмотренными локальными нормативными актами Института (за отличную учёбу, льготные категории граждан и др.). При наличии нескольких оснований применяется наибольшая скидка.

7.2. Если Пригласивший находится в академическом отпуске или отпуске по уходу за ребёнком на момент, когда должна применяться скидка, срок действия сертификата приостанавливается на период указанного отпуска.

7.3. Институт оставляет за собой право:

- отказать в предоставлении скидки при обнаружении признаков злоупотребления (фиктивное приведение, повторное зачисление того же лица под видом «друга»);
- приостановить действие Акции досрочно с письменным уведомлением обучающихся не менее чем за 30 календарных дней.

## 8. Заключительные положения

8.1. Настоящее Положение вступает в силу с даты подписания приказа ректора и действует до **31 августа 2026 года**.

8.2. Изменения и дополнения в Положение вносятся приказом ректора.

8.3. Контроль за исполнением Положения в части Института возлагается на **руководителя отдела продаж** и главного бухгалтера. В части взаимодействия с Колледжем контроль осуществляет руководитель отдела продаж совместно с администрацией Колледжа.

---

Ректор \_\_\_\_\_ (И.О. Фамилия)

Руководитель отдела продаж \_\_\_\_\_ (И.О. Фамилия)

Главный бухгалтер \_\_\_\_\_ (И.О. Фамилия)